

Haz crecer tus metas financieras



Metas financieras...

Mejorar tu negocio o convertirte en un emprendedor exitoso son objetivos definidos que se expresan en dinero. Como tales, se cumplen en un tiempo determinado, con hábitos y trabajo constante.

Características de una meta financiera:

- 1 Relevante.** Importante de conseguir para que exista la motivación de lograrla.
- 2 Específica.** Se debe analizar la situación y establecer acciones.
- 3 Medible.** Se deben identificar los procesos y recursos requeridos para alcanzar la meta, además de medir el progreso de los avances.
- 4 Alcanzable.** Se debe establecer una fecha concreta para lograrla.



Recuerda: las metas pueden adaptarse a nuevas necesidades, pero nunca se deben posponer o cancelar.

Metas financieras

¿Qué quieres lograr?

 Recursos	 Acciones (priorizar)	 Costos	 Plazo
Determinar los recursos con los que cuentas para alcanzar la meta.	Dedica los recursos y esfuerzos a una sola meta a la vez.	Analiza el valor de los recursos que emplearás para lograr la meta.	Tiempo que toma alcanzarla. Depende de la relevancia y de los recursos.
Lista de insumos, por ejemplo: recursos humanos o materiales.	¿Qué actividades específicas debes realizar para lograr la meta?	¿Cuánto dinero necesitas para alcanzar la meta y cuánto costará el producto o servicio?	Corto, mediano o largo plazo.

Determinar metas financieras ayuda a generar una cultura de salud financiera. Planéalalas cuidadosamente y beneficia a tu negocio. Una vez cumplidos tus objetivos, es importante dedicar esfuerzos y recursos a nuevas metas.

Es muy fácil... ¡Aprende y Crece!

Si quieres saber más del tema entra a la sección de **Educación Financiera** en el sitio oficial de **Banco Azteca**.

INGRESA 